

Rainer Seemann RE/MAX Franchiseberatung

Keltenstraße 26
71272 Renningen

Tel.:

Fax:

Mobil: 0171 - 2821054

Email: remax@rainer-seemann.de

WWW: <http://www.rainer-seemann.de>



Rainer Seemann berät Franchiseinteressenten für RE/MAX Deutschland Südwest. Interessenten für das RE/MAX Franchisesystem können sich bei uns kostenlos und unverbindlich informieren über das RE/MAX Geschäftsmodell, die Startkosten, die Voraussetzungen, die angebotene Schulung und Betreuung durch den Franchisegeber. Die Beratung erfolgt neutral und objektiv. Das RE/MAX Geschäftsmodell eignet sich auch in besonderer Weise für Quereinsteiger, die nicht aus der immobilienbranche kommen. Branchenfremde erhalten eine ausführliche Basisschulung und drei Jahre lang eine enge Betreuung durch den Franchisegeber. Dadurch ist gewährleistet, dass das Business zu einem Erfolg wird. RE/MAX Deutschland Südwest wurde in einer vom Deutschen Franchiseverband beauftragten Studie mit dem F&C Gold Award für Partnerzufriedenheit ausgezeichnet. Die Zeitschrift Impulse listet RE/MAX auf Platz 9 der Top 100 Franchisesysteme auf. Kein anderes Immobilienunternehmen ist unter den Top 30. Mit dem RE/MAX Geschäftsmodell werden Sie in kurzer Zeit zum Marktführer an Ihrem Standort. Mit ca. 7.500 Immobilienbüros in denen mehr als 100.000 Immobilienmakler selbstständig arbeiten gehört RE/MAX zu den größten Immobilienunternehmen der Welt. Vertreten in mehr als 80 Ländern der Erde verkauft weltweit niemand mehr Immobilien als RE/MAX. Arbeiten Sie von Anfang an regional, national und international. Entscheiden Sie sich für die Nummer 1 und geben Sie sich nicht mit weniger zufrieden. In Deutschland Südwest gibt es inzwischen mehr als 75 RE/MAX Standorte mit über 350 selbstständigen Immobilienmaklern. Viele attraktive Standorte sind noch frei und bieten Ihnen die Chance für eine nachhaltig erfolgreiche Selbstständigkeit. Lassen Sie uns darüber reden. In einem ausführlichen Beratungsprozess, der über mehrere Termine geht, werden alle Ihre Fragen beantwortet. Außerdem ermitteln wir sämtliche relevante Marktdaten, die Hot Spots und wichtigen Informationen für den geplanten Standort. Daraus entwickeln wir mit Ihnen einen qualifizierten Investitions- und Businessplan für die kommenden Jahre. Aus diesem Plan gehen das zu erwartende Einkommen, die benötigten finanziellen Investitionen und das zu erwartende Einkommen hervor. Sollten Sie nicht über genügend Eigenkapital verfügen, helfen wir Ihnen bei der Suche nach geeigneten Förderprogrammen bzw. Existenzgründungsdarlehen von der KfW oder den Landesbanken.