

Bessemerstraße 82
12103 Berlin
Tel.: 030 - 52458536
Fax:
Mobil:
Email: info@karosoft.de
WWW: <http://www.karosoft.de>

Das Ziel von KaroSoft besteht in der Entwicklung von anwenderspezifischer Software. Mit der Entwicklung von Branchensoftware in technischen und kaufmännischen Bereichen, wie z.B. in den Gebieten MLM-Vertriebe oder zerstörungsfreie Prüfungen, schaffen wir neue und individuelle DV-Lösungen. Unsere Stärken sind einschlägige Branchenerfahrungen und ein hohes Entwicklungstempo.

DIE GEBALLTE ERFAHRUNG VON MEHR ALS 14 JAHREN – JETZT AUF MEHR ALS 30 SEITEN IN UNSEREM KOSTENLOSEN PDF-BOOK.

Erstellen Sie Ihren Marketingplan unter Berücksichtigung von: Vergütungsstufen, Konditionen, Folgeprovisionen, Strukturen, Stornoreserven und Tiefenwachstum. Nutzen Sie unsere Erfahrung und vermeiden gravierende Fehler. Starten Sie gleich durch nach dem Erstellen eines soliden Marketingplans mit unserem Ratgeber.

Jeder der einen eigenen MLM-Vertrieb auf die Beine stellen möchte, steht früher oder später vor dem Problem einen eigenen Marketingplan zu entwerfen. Dabei können einem gravierende Fehler unterlaufen, die sich jedoch leider erst nach der "Inbetriebnahme" zeigen. Im Verlauf der letzten 14 Jahre haben wir mit unserem System viele gute und auch weniger gute Pläne abbilden müssen. Wenn Sie die wichtigsten Grundregeln bei der Erstellung Ihres Marketingplans beherzigen, werden Sie böse Überraschungen vermeiden können. Da uns dieses Thema sehr wichtig ist, haben wir aus unserem Erfahrungsschatz eine komprimierte Anleitung entwickelt.

Unser Service für StartUp Unternehmen:

Die Anschaffung kompletter Logistiksysteme für ein MLM Unternehmen mit der dazugehörigen Hardware kann schnell fünfstelligen Beträge verschlingen. Eine Neuentwicklung ist noch teurer und dauert realistisch betrachtet mindesten ein Jahr bis zur Marktreife. Um jungen Unternehmen den Einstieg zu erleichtern bieten wir unseren Kunden ein komplettes Rundum-Sorglos-Paket gegen ein monatliches Nutzungsentgelt an. Dabei berechnen wir die Kosten auf der Basis der verarbeiteten Verträge. Wir stellen hierzu nicht nur unsere Software zur Verfügung sondern hosten alle Systeme auf unserer EDV-Infrastruktur. Dieses Konzept hat sich in der Praxis gut bewährt, da es gleich mehrere Vorteile für den Nutzer bietet:

- keine Limitierung in der Anzahl der Arbeitsplätze
- klar kalkulierbare umsatzabhängige Kosten
- keine Kapitalbindung durch Lizenzerwerb oder Aufbau eines Rechenzentrum
- keine Wartung oder Erweiterung an Hard- und Software durch unser Kunden nötig
- kein EDV-Fachpersonal nötig
- immer aktuelle Programmversionen
- immer aktuelle Daten (Tarife, Postleitzahlen, Bankdaten, Lieferantenliste etc.)